



União dos Escoteiros do Brasil
GRUPO ESCOTEIRO CÔNEGO SORG - 346RS
Carazinho - RS
Mais Escoteiros, Melhores Cidadãos



ROTEIRO ESPECIALIDADE VENDAS

Ramo Serviços

Nome: _____
Ramo: _____ ☎ _____

Examinador: _____

Profissão: _____ ☎ _____

Nível 1: ____/____/____

Nível 2: ____/____/____

Nível 3: ____/____/____

	Data	Assin
1 - Citar as principais características de um vendedor		
2 - Observar e elaborar um relatório sobre a atividade de um vendedor, durante um dia de trabalho		
3 - Participar ativamente de uma campanha para arrecadação de fundos organizada pela Seção e que se baseie na venda de algum produto ou serviço (cartões comemorativos, convites para um almoço etc.)		
4 - Conhecer e sabe utilizar um talão de pedidos, preenchendo-o de forma correta		
5 - Conhecer os termos cotação, proposta, prazo de entrega e condições de pagamento.		
6 - Saber o que é uma equipe de vendas		
7 - Operar uma calculadora com agilidade e precisão		
8 - Criar um produto imaginário e elaborar a estratégia de marketing a ser utilizada em sua comercialização.		
9 - Conhecer a legislação tributária que se aplica em seu Estado aos diferentes tipos de produtos		
10 - Saber preencher uma nota fiscal de venda.		
11- Demonstrar conhecimento dos direitos trabalhistas do vendedor.		
12 - Possuir noção básica sobre o cálculo de juros		

O Examinador deve ter conhecimentos de técnicas de venda (comerciante ou representante comercial, vendedor autônomo).

Não pode ser balconista de loja.